

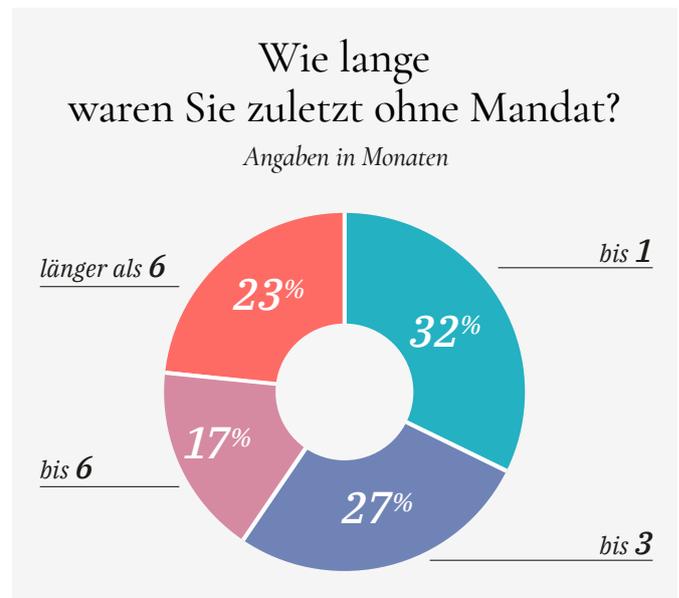
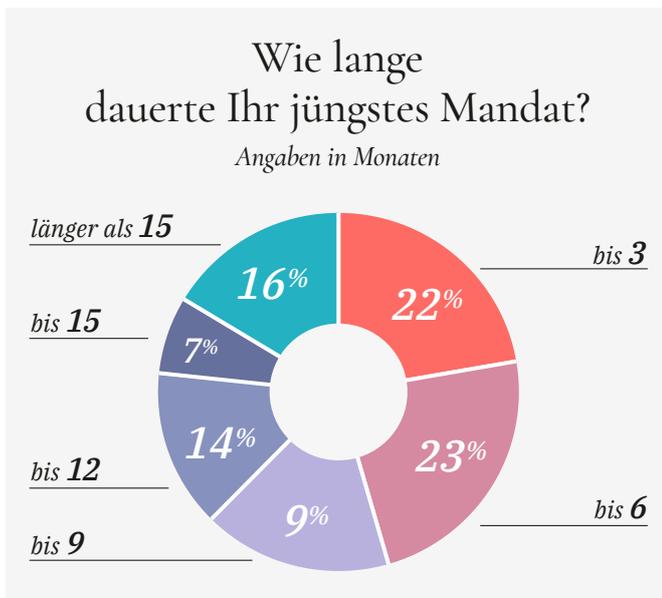
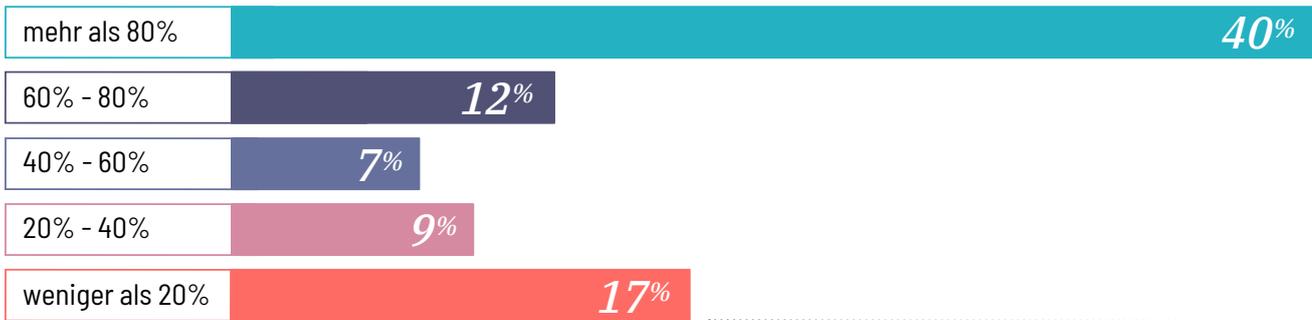


Trendbarometer

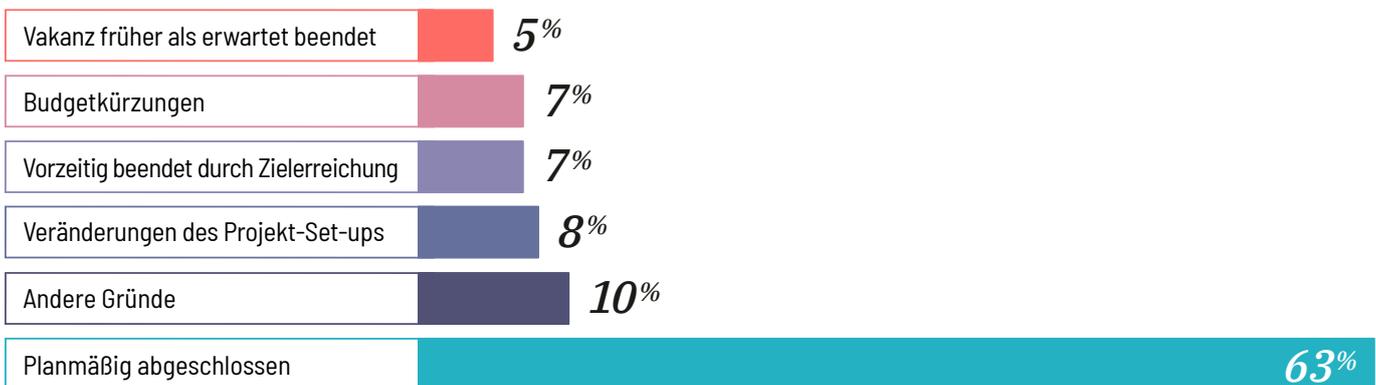
Das Trendbarometer der Deutsche Interim AG – Herbst 2025



Wie viel Prozent Ihrer Kapazität konnten Sie im vergangenen Quartal verkaufen?



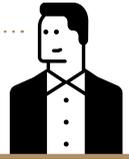
Wie endete Ihr jüngstes Mandat?



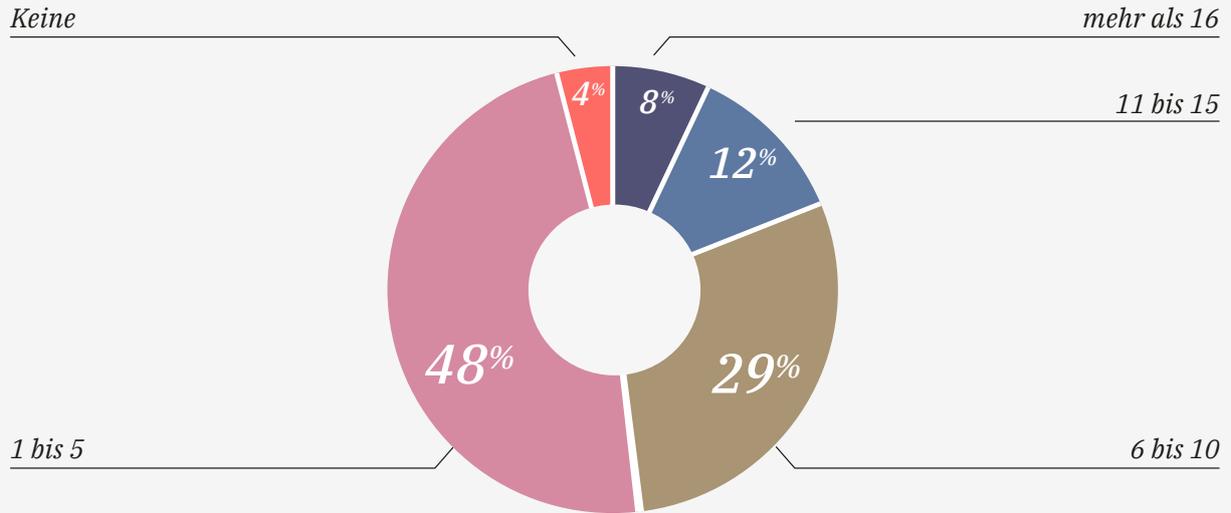


Trendbarometer

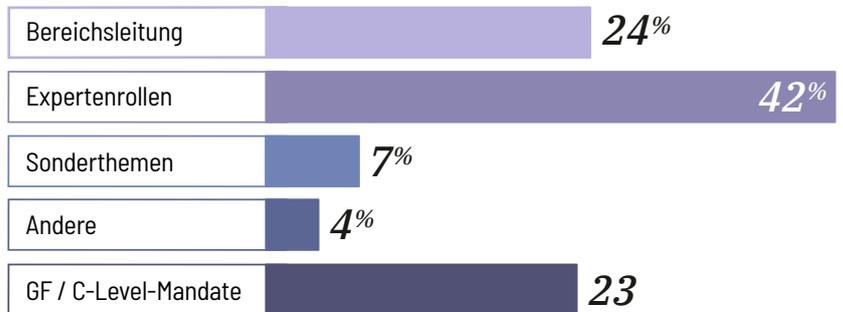
Das Trendbarometer der Deutsche Interim AG – Herbst 2025



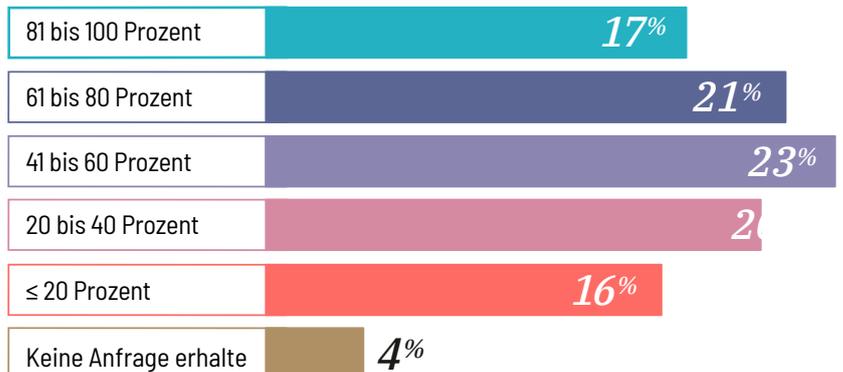
Wie viele Anfragen haben Sie in den vergangenen sechs Monaten erhalten?



Für welche Rollen wurden Sie in den vergangenen sechs Monaten vor allem angefragt?



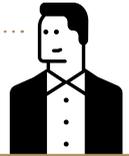
Wie viele dieser Anfragen entsprachen Ihrem Leistungsversprechen?



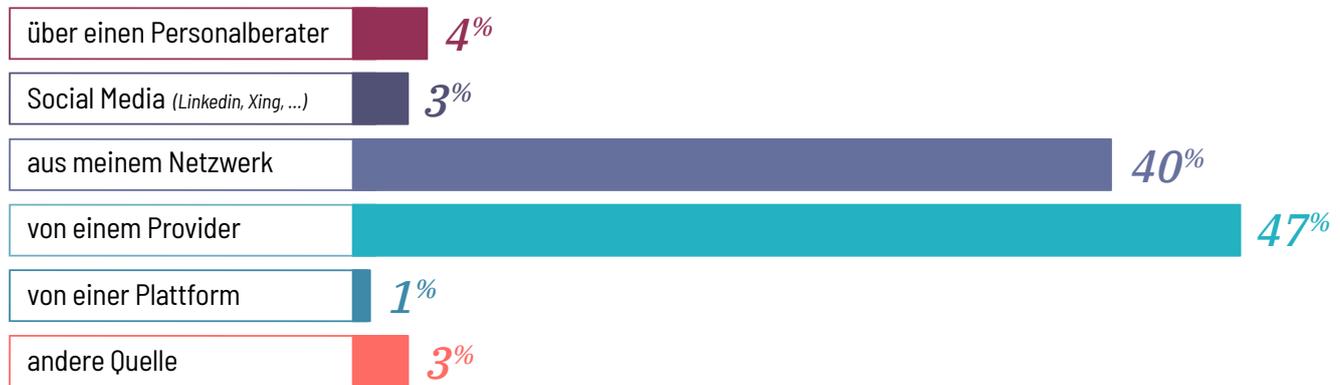


Trendbarometer

Das Trendbarometer der Deutsche Interim AG – Herbst 2025

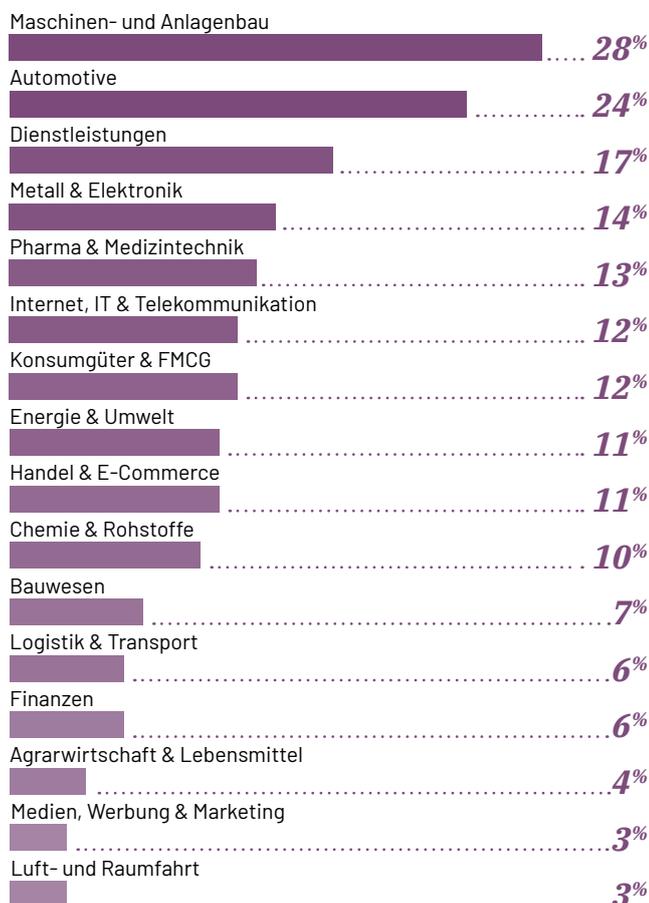


Woher kam Ihre jüngste Beauftragung?

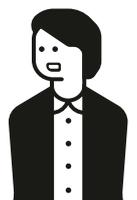
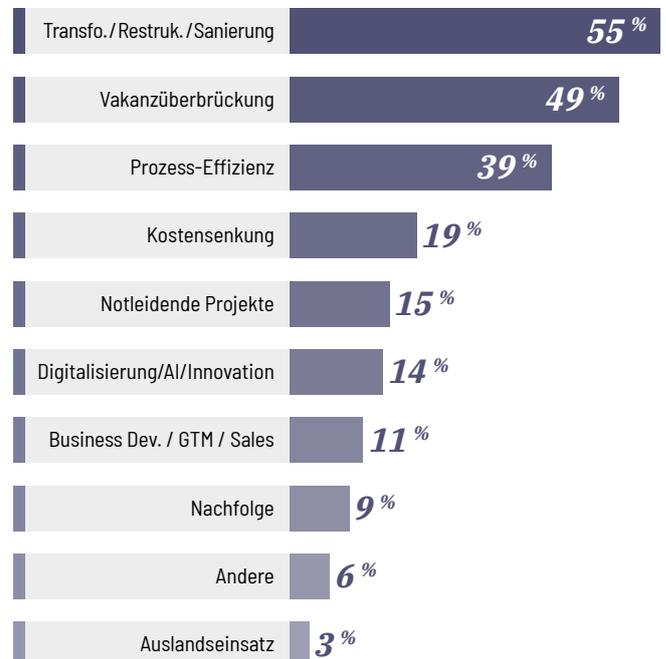


In welchen Branchen waren Sie zuletzt überwiegend im Einsatz?

(Mehrfachnennung möglich)



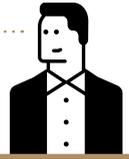
Von welchen Themen waren Ihre Mandate zuletzt besonders geprägt?





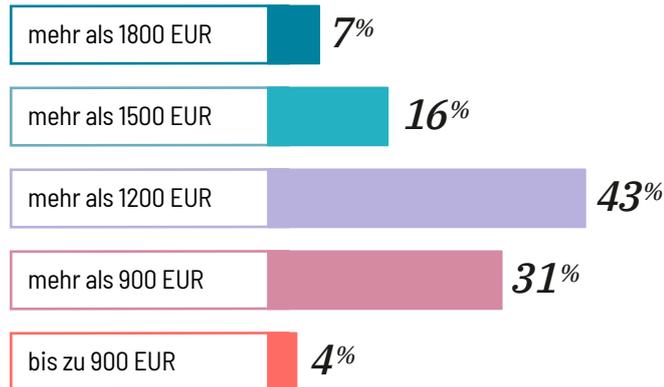
Trendbarometer

Das Trendbarometer der Deutsche Interim AG – Herbst 2025



Wie hoch ist Ihr angestrebter Tagessatz

(ohne Umsatzsteuer, Provider-Provisionen, Spesen...)



Konnten Sie Ihren Tagessatz zuletzt halten oder sogar erhöhen – oder mussten Sie Abstriche machen?

Ich musste mehr als minus 10% Abstrich akzeptieren



Ich musste bis zu minus 10% Abstrich akzeptieren



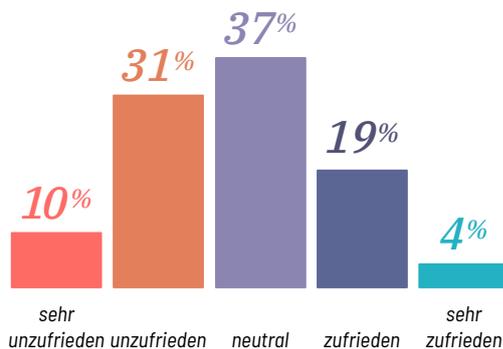
Ich konnte ihn um bis zu 10% steigern



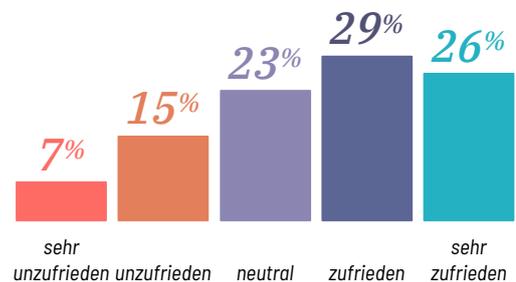
Ich konnte ihn um mehr als 10% steigern



Ich konnte ihn unverändert durchsetzen



Unabhängig von Ihrer Situation:
Wie schätzen Sie die aktuelle Nachfrage im Interim Management ein?



Wie zufrieden sind Sie gegenwärtig mit Ihrer Tätigkeit als Interim Professional?

Wie zuversichtlich blicken Sie auf Ihre Tätigkeit als Interim Professional in den nächsten sechs Monaten?

