

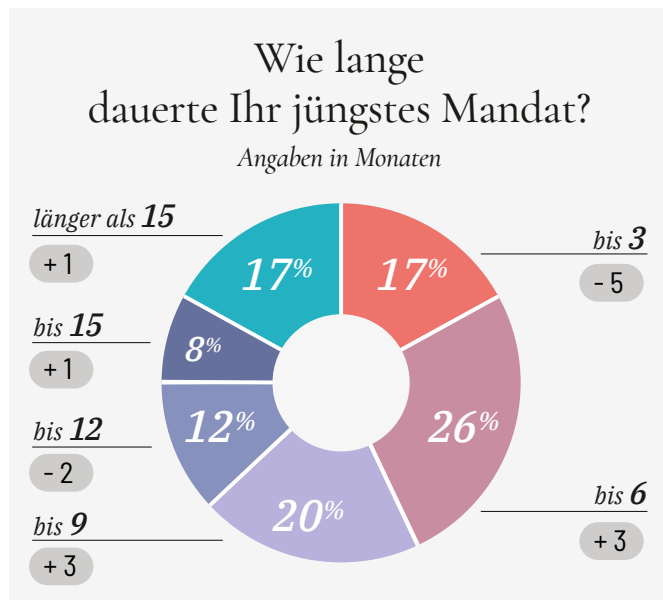
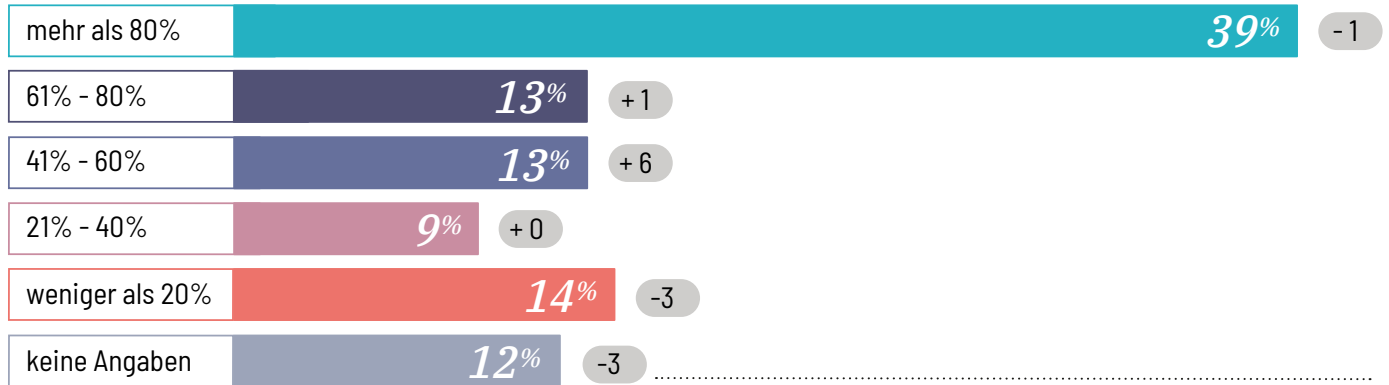


# Trendbarometer

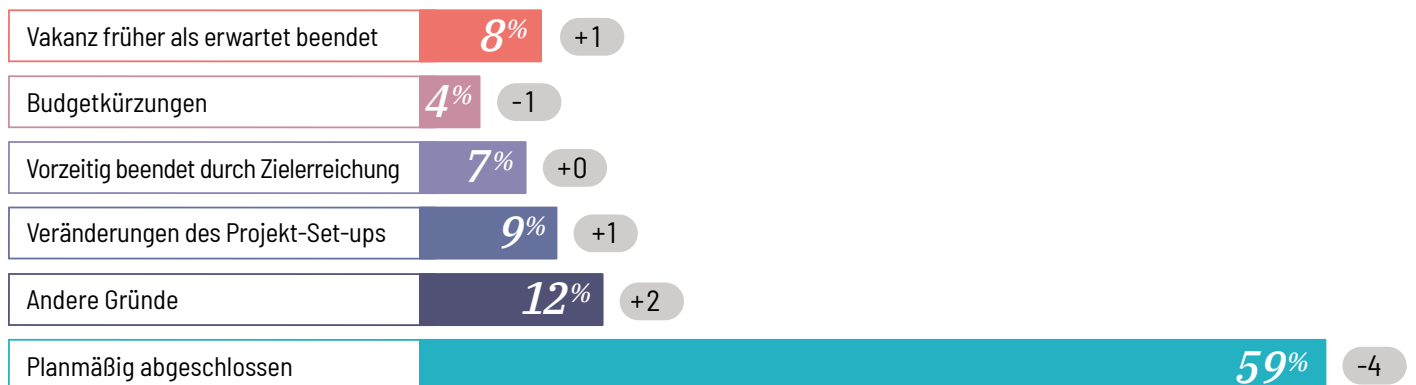
Das Trendbarometer der Deutsche Interim AG – Frühjahr 2026



## Wie viel Prozent Ihrer Kapazität konnten Sie im vergangenen Quartal verkaufen?



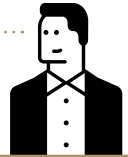
## Wie endete Ihr jüngstes Mandat?



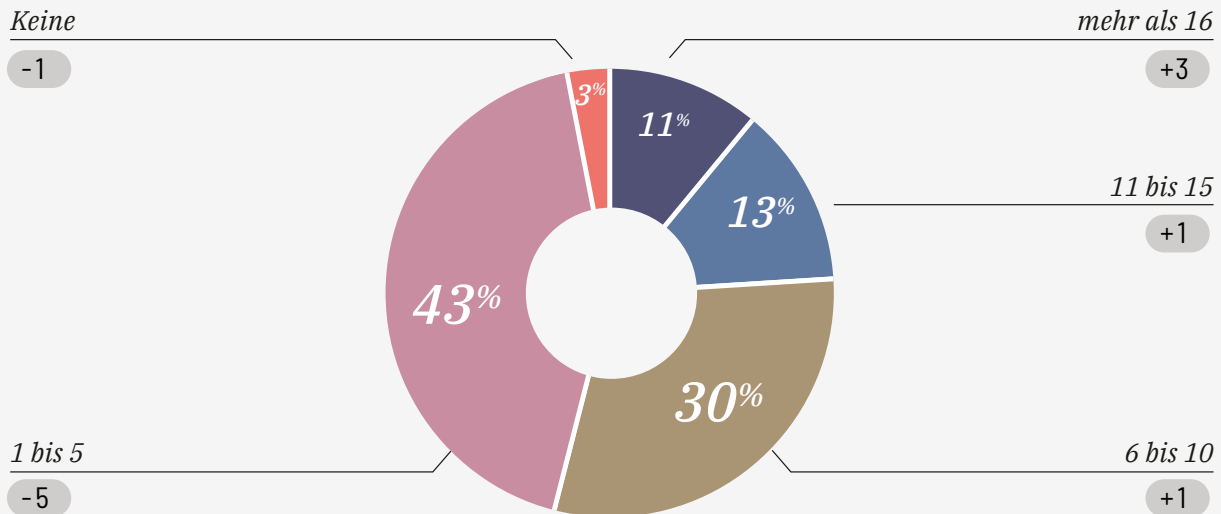


# Trendbarometer

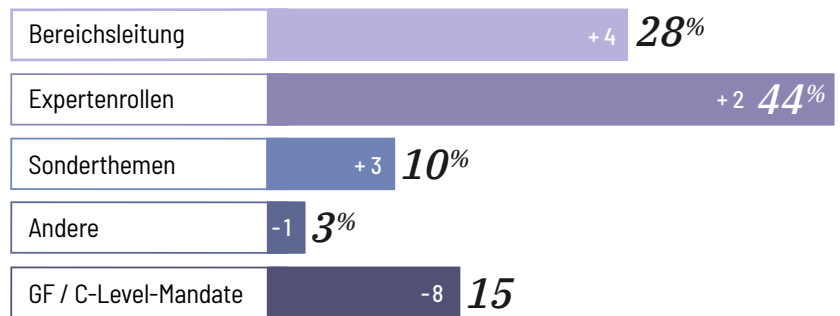
Das Trendbarometer der Deutsche Interim AG – Frühjahr 2026



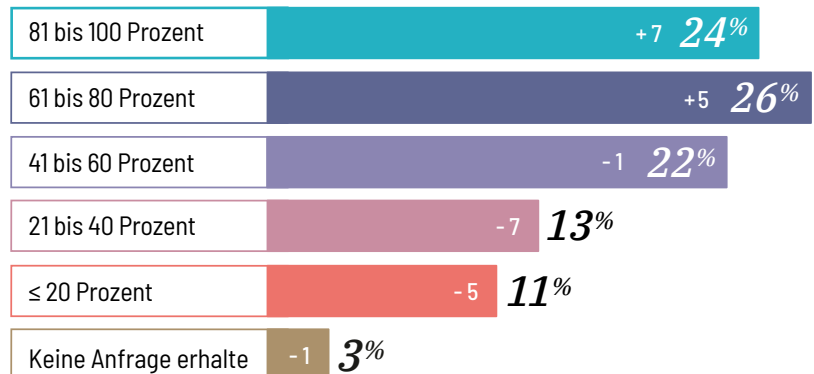
## Wie viele Anfragen haben Sie in den vergangenen sechs Monaten erhalten?



Für welche Rollen wurden Sie in den vergangenen sechs Monaten vor allem angefragt?



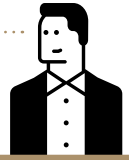
Wie viele dieser Anfragen entsprachen Ihrem Leistungsversprechen?



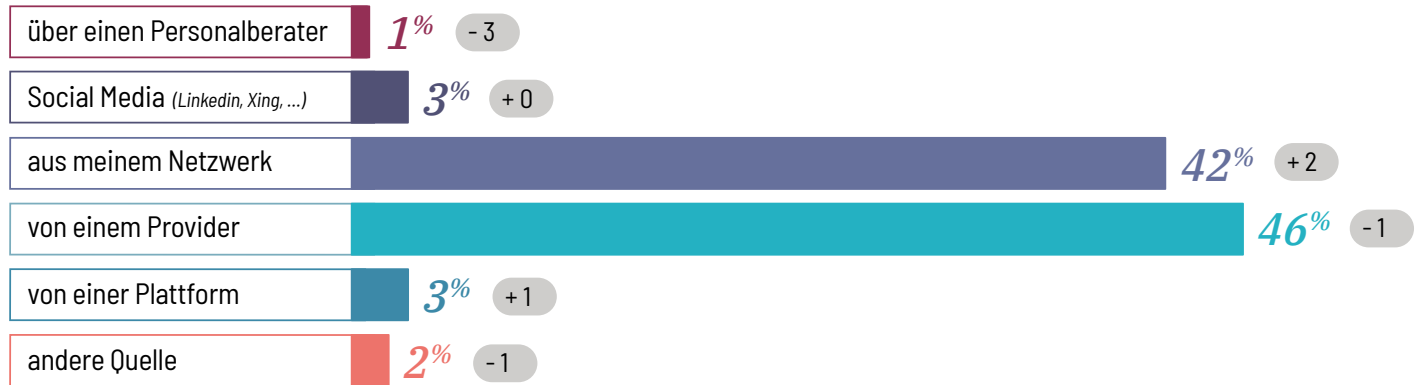


# Trendbarometer

Das Trendbarometer der Deutsche Interim AG – Frühjahr 2026

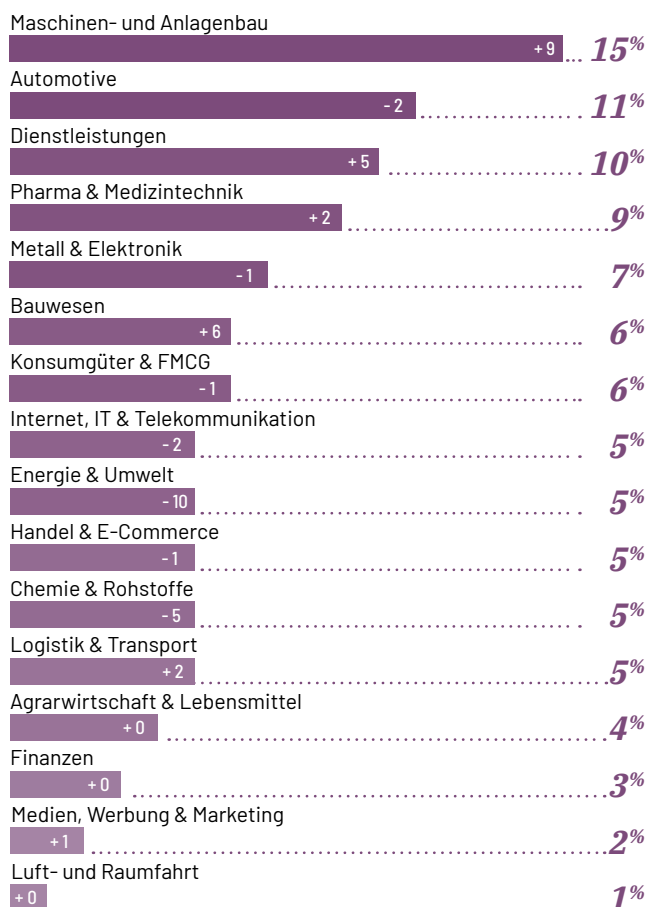


## Woher kam Ihre jüngste Beauftragung?

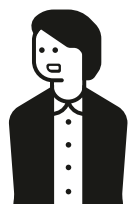
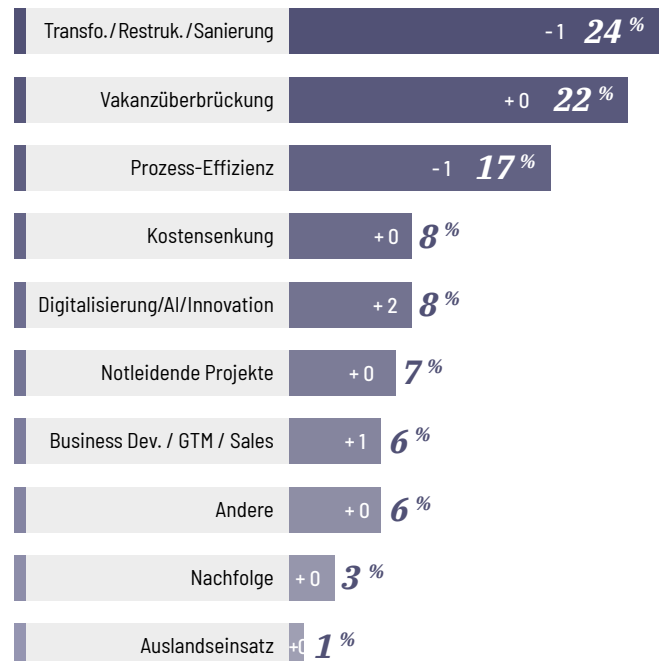


## In welchen Branchen waren Sie zuletzt überwiegend im Einsatz?

(Mehrfachnennung möglich)



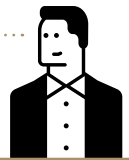
## Von welchen Themen waren Ihre Mandate zuletzt besonders geprägt?





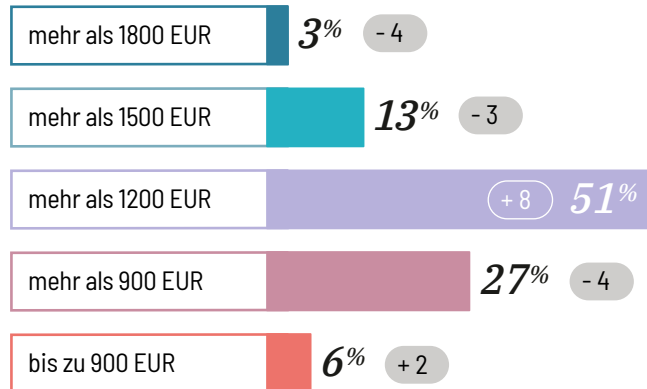
# Trendbarometer

Das Trendbarometer der Deutsche Interim AG – Frühjahr 2026

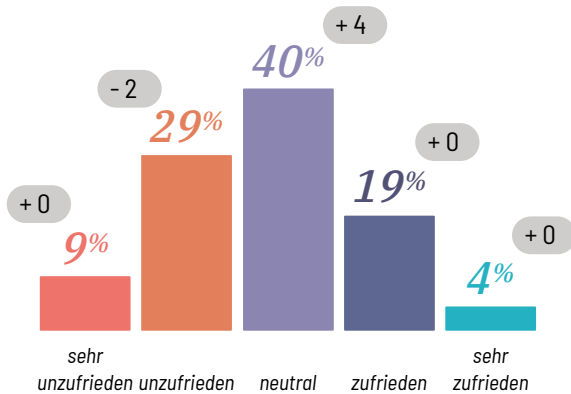
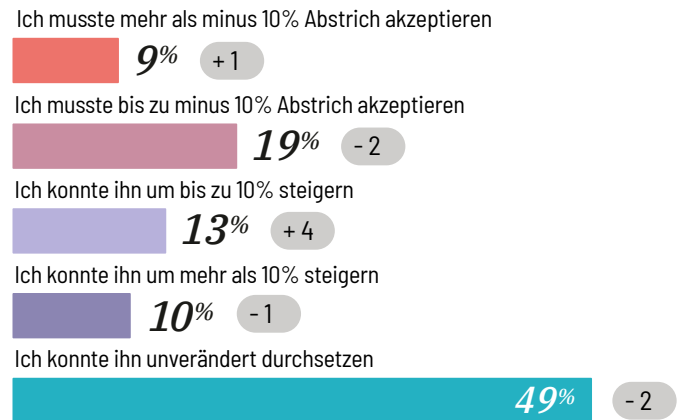


## Wie hoch ist Ihr angestrebter Tagessatz

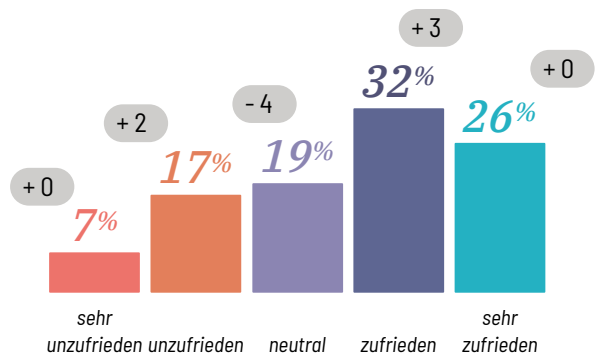
(ohne Umsatzsteuer, Provider-Provisionen, Spesen...)



## Konnten Sie Ihren Tagessatz zuletzt halten oder sogar erhöhen – oder mussten Sie Abstriche machen?



Unabhängig von Ihrer Situation:  
Wie schätzen Sie die aktuelle Nachfrage im Interim Management ein?



Wie zufrieden sind Sie gegenwärtig mit Ihrer Tätigkeit als Interim Professional?

## Wie zuversichtlich blicken Sie auf Ihre Tätigkeit als Interim Professional in den nächsten sechs Monaten?

